



La Forestière est l'association vaudoise et du Bas-Valais des propriétaires de forêts. Une de ses activités phare est la commercialisation de bois bruts, secteur où elle tient une place de premier ordre au niveau régional. Forte de cette expérience et afin de renforcer le développement de son domaine « bois-énergie », elle engage

Un/e commercial/e bois-énergie

Taux d'activité 80-100%

Description de poste

Intégré à l'équipe commerciale de La Forestière et épaulé par une administration bien rôdée, vous mettez en place les processus internes et externes permettant une gestion rationnelle du bois-énergie, de la forêt à la chaudière. Vous nouez des contacts avec les acteurs clé du monde forestier local ainsi qu'avec la clientèle, que vous cherchez à développer. Directement impliqué au niveau opérationnel dans la commercialisation du bois-énergie, vous apportez également, sur une base régulière, un soutien dans la gestion et la facturation d'autres assortiments comme les bois d'industrie et de service.

Profil

Ingénieur/e forestier/ère HES, garde forestier/ère ES ou personne au bénéfice d'un parcours professionnel en rapport avec le poste, vous avez le goût pour les contacts humains et le commerce. Vous êtes un bon connaisseur de la forêt et de ses principaux acteurs au niveau local, et avez une parfaite compréhension des aspects pratiques de l'exploitation forestière et de sa logistique. Vous êtes apte à organiser votre temps de travail de manière autonome, et êtes à l'aise avec les outils informatiques de la suite Office, de même que ceux propres à la branche.

De bonnes notions d'allemand parlé et écrit seraient un atout.

Dossier complet à envoyer d'ici au 29 septembre 2023 à La Forestière, Service du personnel, Chocolatière 26, 1026 Echandens, courriel : ffe@laforestiere.ch.

Pour toute question : Didier Wuarchoz, directeur, T 021 706 50 30, dwu@laforestiere.ch.

Cahier des charges – Commercial bois-énergie

Le Commercial bois-énergie est intégré à l'équipe commerciale de La Forestière. Son aire de compétences comprend les tâches suivantes :

Au niveau administratif (env. 30% du temps):

- Effectuer des opérations complètes de facturation et émission de décomptes d'achat de bois (bois-énergie, bois d'industrie et grumes de sciage) à l'aide du logiciel spécifique.
- Contribuer à la recherche et à la mise en place d'un logiciel de gestion logistique des piles de bois d'industrie ou de bois-énergie.
- Garder en tout temps une vue d'ensemble sur les stocks de bois-énergie y compris leur statut dans la chaîne de commercialisation.
- Coordonner et mandater au besoin les transports par camion.
- Gérer, en collaboration avec les transporteurs, le chargement des bois sur le rail : réservation de wagons, données d'expédition après chargement etc...

Au niveau du terrain (env. 70% du temps):

- Acquérir des connaissances approfondies de la technologie liée au bois-énergie et à la production de plaquettes forestières de qualité.
- Devenir l'interlocuteur privilégié des propriétaires et des gardes forestiers pour toutes les questions ayant trait à la commercialisation du bois-énergie.
- Constituer et entretenir un portefeuille de clientèle pour le bois-énergie sous sa forme brute ou de plaquettes forestières.
- En collaboration avec les agents commerciaux de bois de service, participer activement au développement du secteur « bois-énergie » de La Forestière, de manière à atteindre à moyen terme une place prépondérante sur le marché local.